



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Ama Partners organise le Carve Out de Galilée détenu majoritairement par l'éditeur coté Wedia Group. La cession de 100% du capital est réalisée auprès de Data Solution, agence web 360°, avec le soutien juridique d'Ulysse BDA

11 mars 2024 – Galilée écrit un nouveau chapitre de son histoire avec Data Solution, après 4 ans dans le giron de Wedia Group. Ama Partners a accompagné une fois de plus le CEO de Galilée, Arnaud Mazon, dans cette nouvelle étape de la société, par ailleurs le cabinet d'avocat Ulysse BDA l'a conseillé, ainsi que les associés minoritaires, sur le plan juridique.

Des clients de renom

Galilée cumule 30 ans d'expérience dans le déploiement des plateformes cloud de production marketing. Ses services facilitent la gestion et la diffusion de tous les contenus de marque et des informations produits destinés aux supports digitaux, print et packaging. Galilée accompagne durablement ses clients, et a su convaincre des entreprises de premier plan comme Cafés Richard, Fleury Michon, Pierre Fabre, Royal Canin ou Decathlon.

Avec 20 ans d'expérience dans la gestion des projets de e-commerce et Product Information Management (PIM), Data Solution affiche un chiffre d'affaires de plus de 35 M€ en 2022 et emploie 360 spécialistes du digital. L'agence a un ambitieux plan de développement à long terme, et vise atteindre 100 M€ de chiffre d'affaires à l'horizon 2025, et plus que doubler le nombre de salariés, via des croissances externes et organiques.

Un rapprochement stratégique

À la suite de ce rachat, Data Solution consolide ses compétences dans le cloud, le packaging, le publishing, et le DAM (Digital Asset Management). De plus, cette croissance externe contribue à l'élargissement de sa base client.

Ama Partners a accompagné Arnaud Mazon lors des négociations avec Wedia et Data Solution, la valorisation de la société et la structuration financière. Sur le plan juridique, Monsieur Mazon et les actionnaires minoritaires ont été conseillé par le cabinet d'avocat Ulysse BDA, qui les a guidés dans le cadre de la négociation et la rédaction / structuration des actes juridiques.

Arnaud Mazon, CEO de Galilée : « *Sur un plan business le mariage entre Data Solution et Galilée relevait d'une vraie évidence, tant les registres de complémentarités étaient importants. Pour autant, ce type d'opération est avant tout très exigeante, sur le plan de la technicité règlementaire et sur*

l'ensemble des considérations qu'elle sous-tend. Le fait d'être accompagné par des experts du domaine est indispensable pour le chef d'entreprise, qui se doit d'avoir plus que des conseils, de vrais sparings-partners, impliqués et jamais à court d'idées ou de solutions à explorer. De ce point de vue, Ama Partners m'a dispensé tout au long de l'opération son expérience tout en faisant preuve d'une implication, d'une qualité de conseil et une disponibilité sans faille. Cela m'a aussi permis de rencontrer l'équipe du cabinet Ulysse BDA, qui a assuré tout l'accompagnement juridique de l'opération avec le même le professionnalisme. Autant de raisons d'être pleinement satisfait de notre collaboration. »

Intervenants de l'opération :

Conseil M&A : Ama Partners (Brice Thébaud)

Conseil juridique Arnaud Mazon / Associés Minoritaires : ULYSSE BDA (Marie Schocher, Aubane Revol Germain, Alexis Degagny)

A propos de Galilée

Galilée déploie des plateformes cloud de production marketing qui facilitent la gestion et la diffusion de tous les contenus de marque et des informations produits destinés aux supports digitaux, print et packaging.

En savoir plus : www.galilee.fr

A propos de Data Solution

Data Solution est une agence web 360°, indépendante. Créée en 2003, Data Solution compte aujourd'hui 360 collaborateurs réparties en 14 agences sur 3 continents. Spécialisée dans la conception des plateformes e-commerce sur-mesure, l'agence offre un large à ses clients un panel de services complémentaires : PIM & MDM, Business Performance, Studio Crea, Conseil, Infogérance Cloud et Phytal & Innovation Lab. Data Solution compte parmi ses clients récents Raja, Carambar et Saint Maclou.

En savoir plus : www.datasolution.fr

A propos de Wedia

Coté sur Euronext Growth, le groupe Wedia est un acteur international, spécialiste du SaaS B2B dans l'univers du Digital Asset et Social Media Management.

Au travers de ses deux offres, Wedia et Iconosquare, le Groupe accompagne ses clients (marketers, communicants, e-commerçants, social media manager...) dans la pérennisation, la personnalisation, la diffusion et la mesure de performance de leurs contenus (photos, vidéos, posts sociaux...).

Ces offres permettent ainsi aux différents clients du Groupe de simplifier l'organisation de leurs contenus marketing, d'automatiser leur déclinaison sur les différents canaux digitaux et physiques et in fine de mesurer leur efficacité.

Le positionnement haut de gamme et innovant du Groupe est validé par des clients prestigieux (Décathlon, Universal, Merck ou la NASA) et par les principaux analystes technologiques (Gartner, Forrester et Constellation Research).

Pour servir ses 5000 clients dans plus de 120 pays, le groupe Wedia, basé en France, en Allemagne et au Canada, peut compter sur plus de 100 collaborateurs engagés.

Le groupe Wedia a réalisé un chiffre d'affaires 2023 de près de 14M€, dont plus de 80% de revenus SaaS, et pilote sont développement avec un mix éprouvé de croissance organique et externe maîtrisée.

En savoir plus : www.wedia-group.com

A propos d'Ama Partners

Ama Partners, anciennement Alienor Partners, est un cabinet de conseil indépendant spécialisé dans les transactions financières de haut de bilan de PME et ETIs. Fondé en 2010, Ama Partners a réalisé avec succès plus d'une centaine de opérations de cession, acquisition, levée de fonds ou réorganisation du capital. Ama Partners propose aux dirigeants français et étrangers un accompagnement de proximité et un engagement tout au long de la mission. Ama Partners est membre du CNCFA.

En savoir plus : www.ama-partners.com

A propos d'Ulysse BDA

ULYSSE BDA est le fruit du rapprochement de deux cabinets d'avocats, le cabinet Ulysse Avocats et le cabinet BDA. Le rapprochement des deux cabinets a été guidé par une culture commune, des positionnements complémentaires et la volonté de créer un nouvel acteur de référence en droit des affaires et fiscalité en Nouvelle-Aquitaine, avec un rayonnement plus large en France et à l'international.

Il s'est inscrit dans un véritable projet d'entreprise qui donne à ULYSSE BDA une taille critique lui permettant de proposer une offre complète en droit des affaires et fiscalité et d'accompagner ses clients dans leurs opérations de cession ou d'acquisition de sociétés.

En savoir plus : www.ulyse-bda.com

Pour plus d'information, veuillez contacter :

Brice Thébaud, Associé-Fondateur

T : 06 63 44 06 76 | M : bthebaud@ama-partners.com